



## Upgrade Estate zoekt: SALES SUPPORT

*Upgrade Estate ontwikkelt hippe woon- en leef concepten waarbij duurzaamheid, sociaal engagement en aandacht voor alle betrokken partijen voorop staan. We zijn vooral bekend als studentenhuisvester met ons merk "Upkot", waarmee we actief zijn in gans België. Daarnaast besteden we veel tijd en aandacht aan het zorgvuldig opbouwen en positioneren van onze andere concepten en merken.*

### WAT JE MOET WETEN OVER ONS:

- Ons commercieel team staat te trappelen om een 'vre wijze' collega te verwelkomen.
- Upgrade Estate is een Great Place to Work: er wordt hard gewerkt en even hard gelachen.
- We bezorgen studenten "the time of their life" Upkot.
- We vinden het zorgvuldig verwerken van commerciële leads ontzettend belangrijk.

### WAT WIJ VOOR JOU IN PETTO HEBBEN:

- Je houdt ons prospectenbestand up to date.
- Je onderhoudt onze klantenrelaties.
- Je voert ondersteunende taken uit binnen het commercieel team.
- Je wijst leads toe aan de real estate advisors en plant vervolgens telefonisch afspraken in.
- Je assisteert bij verschillende commerciële events.

### WIE KOMT HIERVOOR IN AANMERKING?

- Je beschikt waarschijnlijk over een commercieel/administratief georiënteerd diploma.
- Je bent spontaan en vriendelijk bij het benaderen van leads en klanten.
- Je houdt van orde en structuur en bent een natuurtalent in plannen en organiseren.
- Je beschikt over sterke mondelinge en schriftelijke communicatievaardigheden (degelijke kennis van het Frans is een must).

### CONTACTINFO

Om je kandidaat te stellen of voor meer informatie, stuur je een mail naar de HR-verantwoordelijke **Sofie Liekens: [sl@upgrade-estate.be](mailto:sl@upgrade-estate.be)**